

IL GRUPPO GABETTI ESPANDE LA PROPRIA RETE NEL NAPOLETANO

Verrà inaugurata il 7 aprile la nuova agenzia di Marano di Napoli

Napoli () aprile* – E' un mercato immobiliare che cresce quello di Napoli e provincia. Nel secondo semestre 2016, secondo quanto emerge dalle rilevazioni dell'Ufficio Studi Gabetti, presso le agenzie Gabetti, Professionecasa e Grimaldi, il capoluogo napoletano ha segnato una decisa crescita per il mercato residenziale.

Le compravendite hanno registrato infatti una sensibile crescita: **6.714 transazioni, +17,1%** rispetto al 2015, con una diminuzione dei prezzi molto lieve: -1% nel primo semestre e -0,2% nel secondo.

I tempi medi di vendita, nel 2016, si sono attestati su una media di circa 4 mesi mentre gli **sconti** in sede di chiusura delle trattative, nel 2016, sono stati mediamente intorno al 10-15%, con forte variabilità a seconda del rapporto qualità/prezzo delle specifiche soluzioni immobiliari.

Napoli e provincia sono sempre più appetibili, soprattutto se consideriamo l'alta richiesta che proviene da chi sogna una seconda casa a Posillipo, Sorrento, al Vomero. Da qui la decisione del Gruppo Gabetti di concentrare nuove filiali su questo territorio.

Venerdì 7 aprile inaugurerà alle **ore 19 in via Baracca n° 8 Marano di Napoli** la nuova agenzia del Gruppo, cui faranno capo **Giovanni e Andrea Castaldi**, storici agenti immobiliari di Marano con grande esperienza maturata nel settore, e che hanno deciso di entrare a far parte del Gruppo Gabetti con la loro storica agenzia "Effetto casa – Gruppo TAG"

"Abbiamo scelto il Gruppo Gabetti perché abbraccia i nostri medesimi valori di onestà e trasparenza che adoperiamo nella nostra attività quotidiana dal 1992. Siamo sicuri di aver fatto la scelta giusta e convintissimi che sarà una grande avventura." hanno dichiarato Giovanni e Andrea titolari della nuova agenzia Gabetti di Marano.

Presente all'inaugurazione **Pasquale Valenzano**, Consigliere Delegato Sud Italia Tree Real Estate, che ha dichiarato *"siamo felicissimi di accogliere nel nostro gruppo due esempi di eccellenza nel nostro lavoro, quello del consulente immobiliare. Napoli è per noi un territorio di estremo interesse e questo è solo il primo passo verso un'espansione che intendiamo attuare in tutta la zona del napoletano, grazie al lavoro che stanno facendo i nostri Franchising Manager Giuseppe Zonfrillo e Michele Nazzaro"*.

Gabetti Property Solutions, attraverso le diverse linee di business delle società controllate, eroga servizi per l'intero sistema immobiliare, offrendo consulenza integrata mirata a soddisfare ogni esigenza e aspettativa di privati, aziende e operatori istituzionali. È proprio dall'integrazione e dalla sinergia di tutti i servizi che emerge il valore aggiunto del gruppo: un modello unico rispetto a tutti i competitors. Il modello organizzativo di Gabetti Property Solutions consente l'integrazione e il coordinamento delle competenze specifiche di ciascuna società del Gruppo nell'ambito delle seguenti aree: Consulenza, Valorizzazione, Gestione, Intermediazione. www.gabettigroup.com



Sec

Daniele Pinosa – pinosa@secp.com

Francesca Brambilla – brambilla@secp.com